



## Christhian de Carlos Neves de Oliveira

Brasileiro, 40 anos, Casado, 1 Filho

CPF (BRA) (BR) 868.442.534-00

R. Estrada da Luz nº 454 Santo Aleixo 54120-046 Jaboatão dos Guararapes  
Pernambuco Brasil

[christhianoliveira@gmail.com](mailto:christhianoliveira@gmail.com)

(81) 3481-3718 - (81) 987206700

## Objetivo

Supervisão/Vendas

## Resumo profissional

:: Experiência profissional em empresas multinacionais e na área comercial passando por todos os níveis, desde promotor de vendas a coordenador de merchandising, e distribuição nos setores de perfumaria, higiene, limpeza, alimentos e bebidas .

:: Habilidade na gestão comercial nos canais Varejo, Atacado e Distribuidores na região Nordeste. Amplo conhecimento em negociação com as principais redes de supermercados nacionais e regionais.

:: Habilidade em analisar informação (Nielsen, Neogrid, BIS, Retail Link etc.) e desenvolver controles para o negócio.

:: Tenho o perfil de liderança de equipes, com alto foco em resultados, alta flexibilidade para mudança de função, região de atendimento e segmento de atuação.

## Formação

### Escolaridade

Formação superior completa

### Graduação

Ciências da Computação, Faculdade dos Guararapes - (Junho de 2011) - Concluído

ADM de Empresas, Faculdade Mauricio de Nassau – Interrompido

## Histórico profissional

### CONDOR S.A

#### Consultor de Vendas Pleno desde outubro/2011

:: Reportando diretamente ao Gerente Regional Nordeste - Key Account em Wal-Mart, MutivarejoGPA, responsável pela gestão da conta em todo o Nordeste para todas as bandeiras da rede, participando das principais negociações com o Gerente e compradores da categoria, estabelecendo política de preços compatível com a estratégia do canal, garantindo rentabilidade e lucratividade. Faturamento médio com a rede de R\$ 8,5 mi/ano.

:: Responsável pela Gestão do Cencosud G Barbosa NE, responsável pela gestão da conta Nordeste, elaborando campanhas e negociações com compradores da categoria, estabelecendo política de preços compatível com a estratégia do canal, garantindo rentabilidade e lucratividade, e acompanhado as tendências e diretrizes da empresa, melhorado todos os canais. Faturamento médio com a rede de R\$ 2,7 mi/ano.

:: Foco na consolidação da marca Condor e desenvolvimento dos seus licenciamentos, além do ganho de distribuição, através da abertura de porte de lojas para as vendas das escovas de dentes e acessórios de higiene oral, grande aposta da CIA para os próximos anos.

### Kimberley-Clark (Realiza)

#### Gestor de Equipe (Supervisor) PE, PB, RN. - De novembro/2010 a setembro/2011

- Atuar na execução dos trabalhos, supervisionando e controlando todas as atividades desenvolvidas;
- Atender e orientar os colaboradores em todos os aspectos técnicos e operacionais;
- Participar do processo seletivo, definindo junto com superiores o candidato melhor preparado para a função;
- Acompanhar visitas e negociações, conferir relatórios, visitas rotineiras (Lojas), roteiros (Sistemática) e despesas (Passagens);

- Controlar o atendimento das metas pela equipe, atender e avaliar os clientes visitados...

## **Unilever**

**Promotor Líder** - De setembro/2007 a outubro/2010

- Elaboração de planilhas e relatórios (Vendas Ruptura, Concorrência, Precificação, Layout, etc.)
- Treinamento de Promotores terceirizados e Supervisão dos mesmos em loja.
- Elaboração e montagem de PDV's (Gerenciamento de categoria).

## **Atra Prestação de Serviços em Geral LTDA**

**Promotor terceirizado (Unilever)** - De outubro/2004 a agosto/2007

- Repositor de PDV, de produtos Higiene, Limpeza, perfumaria e foods (Unilever).
- Elaboração e montagem de PDV's (Gerenciamento de categoria).
- Treinamento de promotores novatos.

## **Região de interesse**

Preferência - Pernambuco/BR, ou num raio de 150 km.

Aceita viajar pela empresa em todo Nordeste.

Aceita considerar propostas de outras regiões.

## **Informações complementares**

Especializações:

Gestão de Pessoas;

Apresentação em público;

Técnicas de vendas

## **Referências**

**Nome:** João Luis de Sousa Rodrigues

**Empresa:** Unilever Brasil

**Cargo:** Gestor de Atacados

**Fone:** (81) 991649350

**E-mail:** [João-luis.rodriques@unilever.com](mailto:João-luis.rodriques@unilever.com)

**Nome:** Nilson Izidio Neto

**Empresa:** Condor S.A

**Cargo:** Gerente Regional Nordeste

**Fone:** (81) 999947933

**E-mail:** [nilson.neto@condor.ind.br](mailto:nilson.neto@condor.ind.br)