

Palloma Fernandes de Oliveira



Brasileira, solteira

Data de Nascimento: 17/08/1987

Bairro de Rio Doce – Olinda PE

Fone: (81) 98922.3777/ 98415.3400

E-mail: pallomafoliveira@gmail.com

OBJETIVO PROFISSIONAL: Atuar nas áreas de Vendas, consultoria, Trade Marketing e demais correlacionadas com minha formação e experiências.

FORMAÇÃO ACADÊMICA: Graduação em Administração - UNINASSAU
Graduação em Logística - IBGM

PERFIL PROFISSIONAL: Profissional com dez anos de atuação na área comercial, com sólida experiência em consultoria e vendas em geral, com foco na execução e acompanhamento de vários indicadores de alta performance, venda direta, prospecção, fidelização e retenção de Clientes em Empresas de grande e médio porte em Pernambuco, sendo os 3 últimos dedicados a venda de veículos novos em marca Premium.

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS:

Grupo Parvi – Concessionária Fiori Jeep

Grupo de Concessionárias de Pernambuco

Cargo: Consultora de Vendas de Veículos Novos (2 anos e 8 Meses)

Atividades Executadas:

Abordagem direta ao Cliente, realizando a execução e acompanhamento de todo processo envolvido, desde o cumprimento das metas e seus indicadores, apresentação do produto, entendimento de suas necessidades, faturamento, entrega e pós-vendas; Prospecção, fidelização e retenção de Clientes;

Claro S/A

Empresa nacional de Grande porte, no segmento de TELECOM.

Cargo: Vendedora Sênior (2 anos e 6 Meses)

Atividades Executadas:

Realização de venda direta ao Cliente, prospectando, fidelizando e retendo Clientes; Execução e acompanhamento de todos os indicadores de vendas; assumir as atribuições gerencias na ausência do Gestor realizando abertura e fechamento da loja, rotina administrativa, envio de relatórios gerencias de vendas diários e todos os controles e necessários.

Comércio de Telefonia Guararapes (Loja Oi)

Empresa nacional de Grande porte, no segmento de TELECOM.

Cargo: Consultora de Vendas (2 anos)

Atividades Executadas:

Realização de venda direta ao Cliente, prospectando, fidelizando e retendo Clientes; Execução e acompanhamento de todos os indicadores de vendas.

Loja Ecológica

Empresa de pequeno porte localizada no Shopping Rio Mar

Cargo: Vendedora/Operadora de Caixa (3 anos)

Atividades Executadas:

Realização de venda direta ao Cliente, prospectando, fidelizando e retendo Clientes; Execução e acompanhamento de todos os indicadores de vendas; Abertura e fechamento de caixa, envio de relatórios diários de fechamento, garantindo o controle e acompanhamento de toda parte financeira.

1. CURSOS E APERFEIÇOAMENTOS

- ✓ MS-Office (Word, PowerPoint e Excel)
- ✓ Atendimento ao Público

2. OUTROS

- ✓ Gestão de Vendas e seus indicadores,
- ✓ Gestão de Pessoas,
- ✓ Gestão de Conflitos,
- ✓ Planejamento Estratégico,
- ✓ Técnicas de Negociação.

3. INFORMAÇÕES ADICIONAIS

- ✓ Interesse em oportunidades em toda região
- ✓ Carro próprio